

Le strategie Re/Max, a partire dal maxi piano di reclutamento agenti

Con l'autunno alle porte il marchio di origine americana specializzato in franchising immobiliare mette sul tavolo strategie e progetti, Intervista a Dario Castiglia, presidente e amministratore delegato del gruppo Re/Max Italia

<http://www.monitorimmobiliare.it/le-strategie-remax-a-partire-dal-maxi-piano-di-reclutamento-agenti-videointervista-a-dario-castiglia>

[Articolo Originale](#)